**ABSTRAK**

Sadhana Dewi Sharaswati. 2020**. SISTEM INFORMASI PENJUALAN RUMAH (Studi kasus Kantor Pemasaran Pelita Kebonsari)**, Tugas Akhir. Program Studi Manajemen Informatika (D3). STIKI - Malang. Pembimbing : Koko Wahyu Prasetyo, S.Kom., M.T.I

Kata kunci: Sistem Informasi, Penjualan Rumah, Sistem Informasi Penjualan.

Adanya teknologi informasi menjadi faktor yang sangat penting sabagai salah satu dari sekian faktor untuk bersaing satu sama lain. Maka dari itu peranan komputer akan sangat berperan penting dan diperlukan untuk membantu perusahaan dalam melaksanakan aktifitas tiap begawai sesuai dengan jabatan satu sama lain. Kantor Pemasaran Pelita Kebonsari ialah sebuah kantor yang bergerak dibidang pemasaran properti ini belum memiliki sistem sehingga pencatatan data transaksinya masih menggunakan buku, dan kaerena hal tersebut dalam pencatatan data transaksinya menjadi tidak efektif dan efisien serta catatan-catatan tersebut akan mudah hilang dan juga rusak. Begitu juga dengan pelaporan penjualan penjualanya menggunakan aplikasi chatting dalam telefon sehingga dalam pelaporanya tidak bisa detail. Dengan dibuatnya sistem informasi yang bisa mengintegrasikan pelaporan kepada pihak atasan diharapkan dapat membantu untuk mengatasi masalah yang telah terjadi di kantor pemasaran pelita kebonsari.

# **ABSTRACT**

Sadhana Dewi Sharaswati. 2020**. Home Sales Information System (Case Study Kantor Pemasaran Pelita Kebonsari)**, Tugas Akhir. Study Program Informatics Management (D3). STIKI - Malang. Pembimbing : Koko Wahyu Prasetyo, S.Kom., M.T.I

**Keywords**: Information system. Sales System. Information Sales System

The existence of information technology is a very important factor as one of the factors to compete with each other. Therefore the role of the computer will play an important and necessary role to assist the company in carrying out the activities of each employee in accordance with each other's positions. The Pelita Kebonsari Marketing Office is an office engaged in property marketing that does not yet have a system so that the recording of transaction data is still using a book, and because of this the transaction data recording becomes ineffective and efficient and the records will be easily lost and damaged Likewise with sales reporting using a chat application so that the reporting cannot be detailed with the creation of an information system that can integrate reporting to superiors, it is hoped that it can help to overcome problems that have occurred at the Pelita Kebonsari marketing office.